

PROGRAMA

IV KEIRETSU FORUM EUSKADI

1/ Plazo de presentación de los proyectos: 16/04 - 14/05.

Envío de los proyectos a euskadi@keiretsuforum.com
según cuestionario adjunto.

2/ Jornada de selección de los proyectos: 19/05.

Se analizarán los proyectos enviados según el documento de cuestionario y, aquellos que superen el primer análisis, acudirán el día 19 de mayo por la mañana. Por cada proyecto la/s personas emprendedoras contarán con 5 minutos para exponer al equipo de Keiretsu Forum. Euskadi su proyecto, a la hora acordada por la organización. Dicha exposición se realizará mediante soporte digital.

3/ Formación para los proyectos dirigida a la consecución de financiación privada: 19/05.

Por la tarde, para todos los proyectos que se hayan presentado al Foro se impartirá un taller de formación con el Presidente de Keiretsu Spain sobre cómo incrementar las posibilidades de inversión privada y defender el proyecto ante inversores. Dicha formación se llevará a cabo en Talent House y para ello es necesario contar con un proyecto que busque financiación de este tipo. Es necesario inscribirse a la formación.

4/ Celebración del Foro en Talent House: 28/05.

Por la mañana formación gratuita
para inversores.

Por la tarde celebración del foro:
16:00 - 18:00h

Sólo asistirán al Foro los Inversores y
los proyectos seleccionados.

PROGRAMA

Proceso de selección, evaluación e inversión

1/ Plazo de presentación de proyectos

Plazo abierto para presentar solicitudes: **16 de abril – 14 de mayo**.
Las solicitudes con el formulario completado se enviarán a euskadi@keiretsuforum.com. Se establece una fase de pre-selección de los proyectos en base a la información enviada en el cuestionario y/o las reuniones presenciales mantenidas.

Requisitos que deben cumplir los proyectos presentados:

- Innovación en el producto o en el modelo de negocio.
- Que la empresa esté constituida (dentro o fuera del territorio español).
- Disponer como mínimo de un prototipo operativo que soporte su idea de negocio y se valorará positivamente si ya dispone de ventas o de clientes potenciales.
- Modelo de negocio escalable y vocación de globalidad.
- Capacidad del emprendedor y de su equipo para asumir el desarrollo de la empresa y la expansión internacional.
- Como mínimo un empleado full time y preferiblemente un equipo compensado dedicado a la gestión del negocio.

El Foro se dirige a proyectos con necesidades de financiación de hasta 500.000€, no obstante existen también otros encuentros para proyectos con necesidades superiores a dicha cifra.

2/ Análisis

La información facilitada es contrastada y analizada por el equipo de evaluación del Foro y, en caso necesario, también por miembros especialistas de sector (software, salud, inmobiliario, de telecomunicaciones, de medios de comunicación, de alimentación-bebidas, de energía, etc.). Como resultado de esta primera evaluación, se seleccionan entre 5-7 empresas para ser presentadas en el Foro.

3/ Presentación ante el Foro

Las empresas admitidas disponen de 15 minutos, con no más de 10 diapositivas powerpoint, para presentar personalmente en el FORO ante los inversores. **La evaluación por parte de los inversores se centrará en los siguientes aspectos:**

- **Modelo de negocio.** Producto, Mercado, crecimiento, competidores, quien paga, margen...
 - **Ventaja competitiva.** Precio, patentes, licencias, experiencia...
 - **Staff, equipo humano.** Competencias y experiencia.
 - **Información financiera.** Estructura de capital, evolución ventas, escenarios, necesidad de capital, cuando y para qué...
 - **Estrategia de salida.** Qué piensa hacer el equipo directivo cuando la empresa crezca.
- Las presentaciones no serán abiertas al público, asistirán únicamente los inversores, las personas emprendedoras y empresas y el personal del Foro.

4/ Finalidad de la inversión propuesta por la empresa

- Acometer el crecimiento de la empresa (se excluyen propuestas de seed capital o de refinanciación o sustitución accionarial).
- Potenciar la expansión comercial, así como la distribución.

5/ Sectores de actividad

Como sectores de interés de atracción para los inversores, y fruto del apoyo de Fomento de San Sebastián a los mismos, destacan:

- Eficiencia Energética y Energías Renovables, Salud, Alimentación y Calidad de Vida, Biosanitario, Audiovisual - Digital - Tecnologías de Comunicación, Industrias Creativas, Servicios, Deportes Deslizantes, etc.

No obstante, los inversores se interesan desde un punto de vista multisectorial por aquellos proyectos con alto potencial de crecimiento.

6/ Coste para personas emprendedoras y empresas

Cuota por proyecto, incluye: **Sesión de Formación + Acceso al Foro + Seguimiento sobre inversores:**

~~500€+iva~~ (importe por Foro)

Precio para Keiretsu Forum Euskadi:

200€+iva (importe por Foro)

Precio para los proyectos de San Sebastián que se presenten al Foro: 0€. (coste financiado 100% por Fomento de San Sebastián)

7/ ¿Qué facilita IV Keiretsu Forum Euskadi a las empresas que se presentan?

Para aquellos proyectos de San Sebastián que se presenten en los Foros, se ofrece un asesoramiento para incrementar las posibilidades de inversión estableciendo contacto con aquellos inversores que hayan acudido al Foro, así como los que se identifiquen de interés.

8/ Due diligence

Posteriormente al foro, las compañías entran en la fase de due diligence con los miembros inversores y negocian personalmente el proceso de inversión.